



Bulletin des membres

Le bulletin des membres d'Assuris fournit des articles et des documents sur les principaux enjeux de l'industrie, l'actualité réglementaire, les perspectives mondiales et les nouveautés concernant Assuris.

Numéro 5 - Septembre 2023

Table des matières

Enjeux de l'industrie

[Préserver votre avenir : Le rôle du centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution d'Assuris dans la protection des assurés](#)

Alors que les conséquences des récentes faillites d'institutions financières se font sentir dans le monde entier, les Canadiens s'inquiètent de la stabilité de leurs propres institutions financières. Assuris joue un rôle crucial dans la préservation de la stabilité financière et la protection des assurés canadiens, même en cas de crise... [Lire la suite](#)

[C'est maintenant qu'il faut penser à l'assurance vie](#)

Septembre est le Mois de la sensibilisation à l'assurance vie. Il s'agit de l'occasion idéale pour les assureurs, les conseillers et d'autres intervenants d'attirer l'attention sur un produit sur lequel plus de 20 millions de Canadiens et les personnes qui sont à leur charge comptent pour obtenir une certaine sécurité financière - à savoir qu'il est préférable de se procurer l'assurance vie avant d'en avoir besoin... [Lire la suite](#)

Chez Assuris

[Éduquez vos conseillers financiers et votre réseau de vente – Découvrez la NOUVELLE boîte à outils du conseiller financier d'Assuris](#)

Assuris s'engage à fournir à vos conseillers financiers et à vos réseaux de vente des outils utiles - La boîte à outils du conseiller financier d'Assuris contient tout ce dont ils ont besoin pour discuter de la protection d'Assuris avec leurs clients... [Lire la suite](#)

C'est le mois de la sensibilisation à l'assurance vie

Ce mois de septembre marque le 20^{ème} anniversaire du mois de la sensibilisation à l'assurance vie! Fondé par le groupe d'éducation de l'industrie Life Happens, le mois de la sensibilisation à l'assurance vie est une campagne annuelle visant à éduquer les consommateurs sur l'importance de l'assurance vie et le rôle qu'elle joue dans la protection de la sécurité financière des familles. Assuris est fière de contribuer au mois de la sensibilisation à l'assurance vie. Ensemble, nous pouvons aider plus de gens à obtenir la couverture dont ils ont besoin pour que leurs proches soient protégés financièrement. Pour en savoir plus sur LIAM et Life Happens, visitez le site <https://lifehappens.org/> (disponible en anglais).

Life Happens.SM

Préserver votre avenir : Le rôle du centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution d'Assuris dans la protection des assurés

Monica Deschamps CPA, CA,
Vice-présidente adjointe du centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution Assuris

Alors que les conséquences des récentes faillites d'institutions financières se font sentir dans le monde entier, les Canadiens s'inquiètent de la stabilité de leurs propres institutions financières. Des amis et des membres de la famille demandent s'ils doivent s'inquiéter pour leur argent et si une institution financière canadienne pourrait aussi faire faillite. Ces craintes sont compréhensibles, mais grâce aux solides mécanismes de contrôle prudentiel et de protection des assurés qui sont en place, peu de Canadiens appréhendent la faillite d'une compagnie d'assurance vie et santé.

Assuris est une solution de protection des assurés du secteur privé soutenue par l'industrie canadienne de l'assurance vie et santé. Assuris joue un rôle crucial dans la préservation de la stabilité financière et la protection des assurés canadiens, même en cas de crise.

Pour être prête à faire face à toutes les éventualités, Assuris met en place un centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution. Ce centre aura pour but de :

- ▶ Développer une approche de la préparation en cas de résolution fondée sur les risques, qui nous permettra d'établir la priorité de nos travaux et de nos efforts en vue de cibler les risques de résolution les plus pertinents au sein de l'industrie canadienne de l'assurance vie et santé.
- ▶ Nous mettre à l'épreuve sur la manière dont nous pouvons gérer la faillite d'une compagnie membre, à la fois en interne et avec les parties prenantes externes (c.-à-d. les autorités de réglementation et les experts-conseils).
- ▶ Faire en sorte que le fait d'être « prêt en cas de résolution » devienne le moteur de tout ce que nous faisons.

Le centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution appuie Assuris dans sa mission, qui consiste à protéger les assurés Canadiens en cas de faillite de leur compagnie d'assurance vie et santé, et à préserver la bonne réputation de notre industrie.

Établir des parallèles : crises financières et catastrophes naturelles

À première vue, les crises financières n'ont rien à voir avec les catastrophes naturelles, mais elles ont en commun leur immense incidence sur la vie des gens. Tout comme nous nous préparons à faire face aux catastrophes naturelles, Assuris se prépare à l'éventualité de la faillite d'une compagnie d'assurance vie et santé.

Enjeux de l'industrie

À l'instar d'un plan de rétablissement à la suite d'une catastrophe naturelle, le centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution d'Assuris se concentre sur les points suivants :

1. Comprendre et gérer les risques encourus.
2. Élaborer des stratégies de résolution énonçant de façon exhaustive nos plans d'intervention.
3. Tester ces stratégies de résolution au moyen de simulations.
4. Rester vigilant et s'efforcer de s'améliorer.

1. Comprendre et gérer les risques

En cas de faillite d'une compagnie d'assurance vie et santé, la détection de tous les risques est cruciale. Ces risques englobent non seulement ceux qui conduisent à des pertes, mais aussi ceux qui conduisent à des gains potentiels ou à des occasions.

Ce n'est que lorsque les risques sont compris qu'ils peuvent être gérés.

Les risques inhérents auxquels toutes les organisations sont confrontées comprennent les risques opérationnels, financiers et stratégiques. Pour Assuris, les risques liés à l'état de préparation comprennent le financement, la protection, l'analyse des risques, l'analyse de la résolution, nos pouvoirs juridiques et les risques liés à la réputation.

- ▶ **Financement** : Veiller à ce qu'Assuris puisse obtenir les fonds nécessaires pour résoudre adéquatement l'insolvabilité d'une compagnie membre.
- ▶ **Protection** : Mettre en place des niveaux et des mécanismes de protection suffisants pour protéger la plupart des assurés canadiens.
- ▶ **Analyse des risques** : Anticiper les risques d'insolvabilité qui pourraient entraîner la faillite d'une compagnie membre. Notre analyse des risques sectoriels nous permet de comprendre les tendances macroéconomiques qui touchent les compagnies membres de manière systémique et d'être mieux préparés à faire face à toute éventualité.
- ▶ **Résolution** : L'analyse des problèmes de résolvabilité d'une compagnie membre contribue à une résolution ordonnée.
- ▶ **Pouvoirs juridiques** : Veiller à ce qu'Assuris dispose des pouvoirs nécessaires, tels que définis dans son Règlement, pour atteindre ses objectifs énoncés.
- ▶ **Réputation** : Préserver la réputation de l'industrie canadienne des assurances vie et santé en tant que moyen sûr et fiable de contribuer au bien-être financier des Canadiens.

L'approfondissement de notre compréhension des risques qui ont une incidence sur la préparation d'Assuris à faire face à une résolution nous permet d'élaborer des plans pour gérer ces risques.

2. « Il vaut mieux avoir un plan que de n'avoir aucun plan »

À Assuris, nous sommes conscients que les plans ne se déroulent pas toujours exactement comme prévu, mais le processus d'élaboration de ces plans fournit de l'information précieuse. Lors de l'élaboration de nos plans de gestion de crise, que nous appelons « stratégies de résolution », nous examinons le cœur des problèmes auxquels nous pourrions être confrontés et nous nous interrogeons sur les défis possibles.

Enjeux de l'industrie

Selon Timothy F. Geithner, secrétaire au Trésor des États-Unis pendant la crise financière de 2008, il vaut mieux avoir un plan que de n'avoir aucun plan, et c'est un bon principe à suivre pour se préparer à faire face à toute crise.

En étroite collaboration avec nos équipes internes et nos partenaires externes, le centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution analyse les principaux risques qui pèsent sur Assuris lorsqu'elle doit gérer l'insolvabilité d'une compagnie membre. Il veille notamment à l'élaboration de stratégies de résolution exhaustives pour faire face à ces risques. Ces stratégies font office de lignes directrices nous permettant d'éviter les pièges potentiels en cas de faillite d'une compagnie membre.

Tournés vers l'avenir, nous examinons en permanence les stratégies en vue de détecter et régler les lacunes potentielles. Conformément au principe de « préparation permanente », nous reconnaissons qu'aucun plan n'est immuable. Au contraire, nos stratégies de gestion de crise évoluent en parallèle avec les fluctuations constantes de l'environnement financier.

3. Mettre le plan à l'épreuve : assurer la résilience au moyen d'exercices de résolution

La mise en place de stratégies de résolution robustes constitue une étape importante dans la préparation en cas de résolution. Cependant, l'efficacité réelle de ces stratégies ne peut être évaluée qu'au moyen de tests et d'exercices réguliers. Le centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution d'Assuris élabore les exercices de résolution de concert avec les parties prenantes internes et externes afin de maintenir l'état de préparation de nos mécanismes d'intervention.

► Prévenir la complaisance et la stagnation

Aussi bien conçues soient-elles, les stratégies de résolution peuvent devenir stagnantes et obsolètes si elles ne sont pas régulièrement mises à l'épreuve. Nous nous assurons que nos plans sont à jour en menant des exercices de résolution qui intègrent les toutes dernières exigences réglementaires, les pratiques exemplaires de l'industrie et les enseignements tirés d'incidents réels.

► Renforcer les capacités d'intervention en cas de crise

Les exercices visant à tester les stratégies de résolution s'apparentent à l'entraînement d'un marathonien. Ils renforcent nos capacités de résolution, ce qui nous permet de réagir efficacement et rapidement en cas de faillite d'une compagnie membre. Ces exercices permettent de peaufiner les protocoles de communication, les processus décisionnels et la coordination entre les parties prenantes concernées.

► Détecter les lacunes et les faiblesses

Les exercices de résolution sont l'occasion de détecter les lacunes et les faiblesses des stratégies de résolution. En simulant des situations réalistes, nous pouvons évaluer dans quelle mesure les plans résistent aux défis réels que nous pourrions rencontrer. Ce processus nous permet de mettre au point nos stratégies et d'améliorer notre capacité à faire face aux situations critiques.

Enjeux de l'industrie

▶ **Élaborer des scénarios de résolution ciblés**

Les exercices de résolution consistent à élaborer des scénarios de résolution ciblés qui reproduisent fidèlement les crises qui peuvent réellement éclater. Ces exercices comprennent des simulations complètes, des exercices sur table, des démonstrations et des ateliers destinés à présenter les derniers développements à un auditoire (*voir le tableau 1 pour connaître les types d'exercices, ainsi que leurs avantages et inconvénients*).

Ces scénarios peuvent également prendre la forme de différents types de difficultés financières, de perturbations du marché, de défaillances opérationnelles, voire d'une combinaison de ces facteurs. La diversité des scénarios permet également de s'assurer que les stratégies de résolution sont exhaustives et adaptables à différentes situations.

Notre connaissance approfondie de l'industrie et de nos compagnies membres nous permet d'élaborer des scénarios d'insolvabilité plausibles et de poser un regard critique sur les risques qui se profilent à l'horizon.

▶ **Amélioration et développement continus**

Plus qu'un simple outil d'évaluation, les exercices de résolution font également partie du processus d'amélioration continue. Les synthèses postérieures à l'exercice nous permettent de déceler les points à développer et améliorer. La rétroaction issue de ces exercices permet de mettre au point les stratégies de résolution, de façon à rehausser leur pouvoir de protection des assurés et de contribuer à la stabilité de l'industrie de l'assurance vie et santé au Canada.

Enjeux de l'industrie

► Tableau 1 – Types d'exercices de résolution

	Description	Avantages	Inconvénients
Simulations	<ul style="list-style-type: none"> Exercice basé sur les opérations qui mobilise tout le personnel et la logistique nécessaires qui doivent intervenir en cas de crise. 	<ul style="list-style-type: none"> Permet aux membres de l'équipe concernés d'acquérir les connaissances opérationnelles nécessaires pour faire face à une crise réelle. Ressemble le plus à un scénario de résolution réel. 	<ul style="list-style-type: none"> Cet exercice demande beaucoup de ressources. L'importance des ressources nécessaires peut influencer sur la fréquence de ces exercices.
Exercices sur table	<ul style="list-style-type: none"> Exercice basé sur les discussions visant à familiariser les membres de l'équipe avec les plans de gestion de crise. 	<ul style="list-style-type: none"> Peut permettre de cerner les aspects qui ne sont pas compris grâce à la discussion. Prend moins de temps et d'efforts de conception et d'exécution qu'une simulation. 	<ul style="list-style-type: none"> Une fréquence d'utilisation plus élevée peut entraîner une certaine lassitude à l'égard de ces exercices. Les discussions peuvent être moins utiles que la réalisation d'un exercice basé sur les opérations.
Exercices éclair	<ul style="list-style-type: none"> Exercice surprise, limité dans le temps, visant à tester des éléments précis d'un plan d'intervention en cas de crise; il peut être basé sur des discussions ou des opérations. 	<ul style="list-style-type: none"> Incite les participants à prendre des décisions et à recueillir de l'information de manière spontanée et rapide. Prend moins de temps qu'un exercice sur table. 	<ul style="list-style-type: none"> Les délais peuvent ne pas être représentatifs de la réalité. Son utilisation est limitée au début des tests de résolution, car le personnel interne doit être formé.
Ateliers	<ul style="list-style-type: none"> Les ateliers font suite à une autre activité de mise à l'essai et consistent en un processus d'élaboration de mesures à prendre pour répondre aux problèmes soulevés lors de l'activité. 	<ul style="list-style-type: none"> Donne aux participants la possibilité de donner leur avis. Est utilisé dans le cadre de la phase de production de rapport. 	<ul style="list-style-type: none"> Les mesures ciblées peuvent ne pas être suivies et être oubliées.
Démonstrations	<ul style="list-style-type: none"> Exercice de formation visant à familiariser les participants avec les stratégies et le processus de résolution. 	<ul style="list-style-type: none"> Se déroule dans un cadre détendu permettant de présenter aux participants les politiques et les procédures. Est utile pour les premières étapes des tests de résolution. 	<ul style="list-style-type: none"> Cet exercice ne teste pas l'état de préparation en cas de résolution, mais fait partie du travail de préparation.

Enjeux de l'industrie

4. Rester vigilant : la poursuite continue de l'état de préparation en cas de résolution

La préparation en cas de résolution n'est pas un exercice ponctuel; elle nécessite un engagement continu à rester vigilant, à évaluer d'un œil critique les stratégies mises en place et à rechercher en permanence des possibilités d'amélioration. Assuris veille constamment au maintien de normes rigoureuses sur le plan de la préparation en cas de résolution. Pour ce faire, nous misons sur notre propre croissance, la collaboration et l'échange d'information avec nos partenaires, et notre capacité d'adaptation.

Le partenariat avec nos compagnies membres, leurs autorités de contrôle prudentiel et leurs experts-conseils est au cœur de ce travail. Les efforts consacrés à la collaboration permettent d'élargir notre point de vue sur les risques et les défis potentiels, ce qui favorise l'efficacité de notre préparation en cas de résolution et, en fin de compte, la protection des assurés canadiens.

Conclusion

Pour Assuris, la préparation en cas de résolution est une priorité. Le centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution d'Assuris, alimenté par la collaboration et animé par un objectif commun, veille à ce que nous fournissions la meilleure protection qui soit aux assurés canadiens. En collaboration avec ses partenaires et parties prenantes, Assuris continue de préserver la confiance des Canadiens dans leurs compagnies d'assurance vie et santé.



Monica Deschamps, CPA, CA, est vice-présidente adjointe du centre d'excellence pour la préparation en cas de résolution à Assuris. Elle dirige l'élaboration des stratégies de résolution d'Assuris et des mises à l'épreuve qui veillent à ce qu'Assuris soit prête en cas de résolution. En outre, M^{me} Deschamps est activement impliquée dans le processus d'analyse de l'incidence des nouvelles normes comptables et d'information financière sur les compagnies membres, notamment de la norme IFRS 17 et des nouvelles normes sur l'information relative au développement durable.

C'est maintenant qu'il faut penser à l'assurance vie

Stephen Frank

Président et chef de la direction

Association canadienne des compagnies d'assurances de personnes (ACCAP)

L'été a été particulièrement chaud à Toronto. Mon obsession, c'est de toujours rester hydraté. J'essaie aussi de faire en sorte que mes enfants s'hydratent, même si ce n'est pas toujours facile.

Chaque fois qu'ils sortent de la maison, je leur rappelle d'apporter de l'eau. « Il faut boire de l'eau AVANT d'avoir soif! »

Les entraîneurs et les médecins vous le diront : il s'agit de la meilleure chose à faire pour rester hydraté. En fait, ce conseil me fait penser à celui que les assureurs et les conseillers donnent aux clients à propos de l'assurance vie, à savoir qu'il est préférable de s'en procurer une avant d'en avoir besoin.

Septembre est le Mois de la sensibilisation à l'assurance vie. Il s'agit de l'occasion idéale pour les assureurs, les conseillers et d'autres intervenants d'attirer l'attention sur un produit sur lequel plus de 20 millions de Canadiens et les personnes qui sont à leur charge comptent pour obtenir une certaine sécurité financière.

Il est vrai que la fin de vie ou le décès à la suite d'une maladie grave sont des situations difficiles à envisager. Planifier en prévision de tels événements peut se révéler encore plus difficile. Cela se comprend, surtout quand tout va bien.

Mais, c'est justement quand tout va bien qu'il faut penser à l'assurance vie. À ce chapitre, les 100 000 conseillers en assurance du Canada peuvent jouer un rôle clé. Nous savons que les Canadiens obtiennent de meilleurs résultats lorsqu'ils reçoivent des conseils, tant en matière d'assurance que d'épargne retraite. Nous savons également que des changements importants de situation, qu'il s'agisse d'un mariage, de l'achat d'une maison ou de la naissance d'un enfant, entraînent bon nombre de questions. Soudainement des personnes comptent sur vous, et les conseillers jouent un rôle essentiel en aidant les Canadiens à traverser ces moments de la vie.

Les chiffres parlent d'eux-mêmes. Selon les données les plus récentes, 22 millions de Canadiens ont des polices d'assurance vie, pour une couverture totale de plus de 5 billions de dollars (nous publierons les données de 2022 au cours du mois). La valeur moyenne d'une police d'assurance vie est de 458 000 dollars, soit environ cinq fois le revenu d'un ménage.

Et les prestations dans tout cela? Les assureurs ont versé plus de 14,3 milliards de dollars en prestations d'assurance vie, dont près de 9 milliards de dollars en capital décès et 5,5 milliards de dollars sous forme de prestations d'invalidité, de valeur de rachat ou de participations.

L'assurance vie est offerte sous forme individuelle ou collective. L'assurance vie individuelle compte pour 65 % du marché, en hausse par rapport à 57 % il y a dix ans. Cette tendance s'explique par la croissance des polices d'assurance vie temporaire individuelle.

Enjeux de l'industrie

En ce moment, les temps sont durs pour le portefeuille. Mais l'augmentation du coût de la vie est une raison supplémentaire de penser aux protections financières qu'offre une police d'assurance vie. Quelques dollars par mois peuvent aujourd'hui garantir que l'argent sera là pour remplacer un salaire et faire en sorte que vos proches puissent couvrir les dépenses.

Comme le produit sur lequel il est axé, le Mois de l'assurance vie est une occasion de se préparer. Même s'il n'est pas facile de parler des conséquences financières de votre décès pour vos proches, une seule conversation avec un assureur ou un conseiller peut apporter une plus grande tranquillité d'esprit et sécurité financière dans les années à venir.



Stephen Frank est le président et chef de la direction de l'Association canadienne des compagnies d'assurances de personnes (ACCAP). Avant de se joindre à l'équipe de l'ACCAP, il a notamment travaillé pour BMO Groupe financier et pour le ministère des Finances. Il est titulaire d'une maîtrise en finance de l'Université de Cambridge.

Éduquez vos conseillers financiers et votre réseau de vente – Découvrez la NOUVELLE boîte à outils du conseiller financier d'Assuris

Chez Assuris, nous voulons soutenir vos conseillers financiers et vos réseaux de vente.

Les produits d'assurance vie et santé sont un élément clé de tout plan financier - et les assurés veulent comprendre comment leur bien-être financier et celui de leurs proches est protégé. Trouver le temps et la bonne occasion de parler à leurs clients de la protection de leurs polices d'assurance vie et santé – et de tout investissement connexe – aidera vos conseillers financiers et vos réseaux de vente à créer des relations plus solides et à plus long terme avec eux.

Découvrez la NOUVELLE boîte à outils du conseiller financier d'Assuris

Assuris s'engage à fournir à vos conseillers financiers et à vos réseaux de vente des outils utiles - La boîte à outils du conseiller financier d'Assuris contient tout ce dont ils ont besoin pour discuter de la protection d'Assuris avec leurs clients. Partagez ces ressources et invitez-les à visiter assuris.ca/fr/boiteaoutils dès aujourd'hui!

<h4>Formation continue en ligne</h4> <p>Comprendre la protection d'Assuris – pour les conseillers financiers</p> <p>de Assuris Avec Espace FC</p> <p>En tant que conseiller financier, une partie de l'aide que vous apportez à vos clients dans l'élaboration de leur plan financier global comprend une discussion sur les options d'assurance. Il est également important de les aider à devenir des consommateurs avisés en les informant de la protection offerte par Assuris. Ce module de formation continue explique comment Assuris protège les assurés en cas de faillite d'une compagnie d'assurance vie et santé membre. Il explore également différents scénarios "réels" afin que vous puissiez rassurer vos clients et leur donner une plus grande tranquillité d'esprit.</p> <p>Cours de formation continue en ligne sur Assuris et sa protection</p>	<h4>Dépliant d'Assuris</h4> <p>Protection offerte aux assurés</p> <p>Compagnies membres</p> <p>À propos d'Assuris</p> <p>Protection de votre assurance vie et santé</p> <p>Dépliant d'Assuris (imprimable et téléchargeable)</p>	<h4>L'assurance, c'est la sécurité</h4> <p>L'assurance, c'est la sécurité – Prospectus</p> <p>Téléchargez, imprimez et partagez avec vos clients ces prospectus sur les produits d'assurance vie, les produits d'assurance santé, et les produits d'épargne et d'investissement garantis par une assurance.</p> <p>Prospectus sur l'assurance vie, l'assurance santé, et les produits d'épargne et d'investissement garantis par une assurance</p>										
<h4>Assuris, vous êtes protégé</h4> <p>Assuris, vous êtes protégé</p> <p>Assuris est la société d'assurance qui protège les assurés en cas de faillite d'une compagnie d'assurance vie et santé membre. Elle est la seule compagnie d'assurance au Canada à offrir cette protection.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Garanties</th> <th>Protection d'Assuris</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Capital décès</td> <td>1 000 000 \$</td> </tr> <tr> <td>Frais médicaux</td> <td>250 000 \$</td> </tr> <tr> <td>Revenu mensuel</td> <td>5 000 \$ / mois ou 90 % de la somme assurée</td> </tr> <tr> <td>Investissements / Épargne</td> <td>300 000 \$</td> </tr> </tbody> </table> <p>Une page à inclure dans les supports de vente</p>	Garanties	Protection d'Assuris	Capital décès	1 000 000 \$	Frais médicaux	250 000 \$	Revenu mensuel	5 000 \$ / mois ou 90 % de la somme assurée	Investissements / Épargne	300 000 \$	<h4>Ressources pour les médias sociaux</h4> <p>Social Media Messages</p> <p>Copy and paste this text to share on your social media channels - and remember to tag us! @Assuris</p> <ul style="list-style-type: none"> Assuris is the not-for-profit organization that protects Canadian policyholders if their life and health insurance company fails. Every life and health insurance company authorized to sell insurance in Canada is required, by the federal, provincial, and territorial regulators, to become a member of Assuris, the Insurance Companies Act of Canada. A complete list of member companies can be found at assuris.ca. If you have life and health insurance from a member company, you already have Assuris protection. Policyholders can have peace of mind because they are automatically protected by Assuris. Backed by the strength of the life and health insurance industry, Assuris provides a safety net for every Canadian policyholder. <p>Social Media Graphics</p> <p>Download and share these graphics on your social media channels - don't forget to tag us! @Assuris</p> <p>Messages et graphiques prêts à être partagés sur les médias sociaux</p>	<h4>Liens principaux du site web</h4> <p>Liens vers les vidéos d'Assuris</p> <p>Cliquez sur les liens pour voir et partager nos vidéos.</p> <p>Liens utiles vers nos vidéos et pages web pour vos clients</p>
Garanties	Protection d'Assuris											
Capital décès	1 000 000 \$											
Frais médicaux	250 000 \$											
Revenu mensuel	5 000 \$ / mois ou 90 % de la somme assurée											
Investissements / Épargne	300 000 \$											